



Die **b.power** GmbH hat sich mit seinem umfangreichen Portfolio bei der Realisierung anspruchsvoller IT-Projekte zu einem namhaften Partner der Informationstechnologie entwickelt. Wir bieten unseren Kunden eine ganzheitliche Projektunterstützung, von der Konzeption über die Implementierung bis hin zum Betrieb.

Unsere Kernkompetenzen liegen dabei in umfangreichen Beratungsdienstleistungen, Projekt- und Prozessmanagement sowie die personelle Unterstützung im IT-Betrieb. Sowohl Großkonzerne als auch der Mittelstand profitieren von unserem Leistungsspektrum.

Zur Verstärkung unserer Teams in unseren Bereichen **IT-Outsourcing / IT-Transition-/ Transformation** an den Standorten **München, Stuttgart, Frankfurt, Düsseldorf und Hamburg, sowie westeuropäische Nachbarländer** suchen wir eine(n)

Commercial Manager (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Gesamtheitliche kaufmännische und projektbezogene Beratung des Managements, der Projektleiter und des Vertriebes bei der Akquise und Durchführung von Projekten
- Erstellung bzw. Mitwirkung bei der Angebots- und Vertragsgestaltung sowie Wahrnehmung der kaufmännischen Belange bei der Verhandlung von Auftragskonditionen
- Erstellung von Budgetierungsgrundlagen und Überprüfung von Verträgen ggf. in Zusammenarbeit mit juristischen Fachabteilungen
- Verfolgung des Projekt-Budgets, Ermittlung von Abweichungen sowie Vorschlag entsprechender Korrekturmaßnahmen
- Sicherstellung der Vertragskonformität sowie der Einhaltung von unternehmensinternen und gesetzlichen Regelungen
- Projektbegleitendes Überwachen und Informieren über vertragliche Auswirkungen
- Ermittlung projektbezogener Risiken sowie Initiierung notwendiger Vertragsänderungen
- Durchführung von kaufmännischen Soll-Ist-Vergleichen sowie Analysen bei Abweichungen von Plänen, Budgets und Projektzielen
- Erstellung bzw. Mitwirkung an Projektabschlusskalkulationen und Projektabschlussberichten inkl. Auswertung von Projektmessgrößen und Beitrag zu entsprechenden Erfahrungsberichten

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium in den Fachrichtungen Betriebswirtschaft, Wirtschaftsinformatik oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Mehrjährige Berufserfahrung als Commercial Manager im Projektgeschäft
- Teamplayer mit starkem technischen Verständnis
- Gute kommunikative Fähigkeit, um sich sicher auf allen Managementebenen zu bewegen
- Analytisches Denkvermögen zur Lösung komplexer Kundenanfragen
- Sehr gute Rhetorik-, Moderations- und Präsentationsfähigkeiten
- Eine hohe Eigenmotivation, Teamfähigkeit und Durchsetzungsvermögen
- Sehr gute Englischkenntnisse und uneingeschränkte Reisebereitschaft

Haben wir Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an bewerbung@bpower.de oder nutzen unser [Online-Bewerbungs-Formular](#).